

Op de koffie bij...

Carmeuse, onmisbare partner in de waterbranche

Hoe een Waals familiebedrijf aansluiting vond bij de noden van de moderne industrie

Toegegeven: Carmeuse is bij het grote publiek in Vlaanderen amper bekend, al is dat in Wallonië misschien toch wel anders. Wat wil je ook? Dit Waalse topbedrijf mikt met zijn reclameboodschappen en producten niet op de individuele consument. Wél op bedrijven die op hun beurt producten op de markt brengen die we nauwelijks kunnen missen. Carmeuse baat kalksteengroeven uit en brengt gebluste en ongebluste kalk, calciumcarbonaat en dolomiet (of calcium-magnesiumcarbonaat) in talloze variaties en verschijningsvormen op de markt. Op YouTube zijn wel wat filmpjes te zien die dat beter dan veel woorden illustreren.

Om meer over dit recente TNAV-lid aan de weet te komen, trokken we naar Seilles, deelgemeente van Andenne, gelegen op de linkeroever van de Maas, op de grens van de provincies Namen en Luik. We hadden er een afspraak met Jurgen Vanden Bon, in zijn vrije tijd een verwoed mountainbiker, maar vooral ervaren chemicus uit Oostende en sinds enkele jaren accountmanager bij Carmeuse.

Toonaangevend in zijn specialiteit

Carmeuse, de naam is een samentrekking van 'Carrières de la Meuse', kan al terug-

blikken op een geschiedenis van ruim 155 jaar, want de onderneming werd opgericht in Luik in 1860. De bedrijfsnaam verwijst naar de Maas en naar de 'carrières' of steengroeven die het bedrijf ontgint. Carmeuse is nog steeds een familiebedrijf, dat in de loop der jaren zijn activiteit heeft uitgebreid naar een tiental Europese landen, maar ook naar Turkije, de USA, Canada, Ghana (Afrika) en recent ook Oman. Met ongeveer 4.000 werknemers en een jaaromzet van ongeveer 1,2 miljard euro is Carmeuse dus een wereldspeler in zijn specialiteit.

Van die 'carrières' of steengroeven baat



Jürgen Vanden Bon, accountmanager bij Carmeuse.

het bedrijf er nog altijd vijf uit in Wallonië (Vlaanderen of Nederland bezitten geen noemenswaardige kalksteenlagen). De Waalse kalksteen is overigens van zeer hoge kwaliteit, met een zuiverheid van 98%, aldus Jürgen Vanden Bon. In totaal heeft Carmeuse nu 90 sites. Naast de 5 Waalse heeft het steengroeven in Bosnië, in Roemenië en Hongarije. Enkele jaren geleden kwam daar nog een site in Oman bij, die hoofdzakelijk toelevert aan de staalindustrie in India. "Carmeuse begins calcium lime exports from Port of Salalah", zo blokletterde de Times of Oman in juli 2016 en het preciseerde dat de groeve in het sultanaat nu dagelijks 800 ton van de beste kalksteen oplevert.

Niet alle eieren in één mandje

"In vrijwel alle belangrijke industriële sectoren is Carmeuse welbekend", zo zegt onze gastheer. Het blijkt een onmisbare partner, onder meer ook in de drinkwaterproductie en de waterzuivering. Vanouds is Carmeuse een toeleverancier voor de staalindustrie, dat blijft tot op heden een belangrijke sector, maar het bedrijf streeft al lang en met succes naar maximale verscheidenheid. Ook de bouwsector heeft Carmeuse nodig en de in ons land nog altijd belangrijke glassector kan al evenmin zonder calciumcarbonaat. Andere klanten vindt het in de chemische en de farmaceutische industrie, die uiteraard aanleunt bij de chemie, en in de steeds belangrijkere en gediversifieerde sector van de agrifood en veevoerders. Productdiversificatie was nodig, maar niet vanzelfsprekend. De vraag naar de klassieke



De groeven van Engis, in de provincie Luik.

Water & Wastewater Solutions

producten nam stilaan af, en daarom werd de afgelopen jaren fors geïnvesteerd in een zoektocht naar producten met hogere toegevoegde waarde. Een van de resultaten is de bouw van een hydraterings-eenheid in de vestiging in het nabije Moha, met een jaarcapaciteit aan gehydrateerde kalk van 100.000 ton. Dit kalkhydraat is het resultaat van een zeer precieze vermenging van water en ongebluste kalk. Het product wordt verder gezeift en geselecteerd, tot het beantwoordt aan de eisen van de klant. Dankzij dit procedé heeft Carmeuse ook toegang gekregen tot de voedingsindustrie, waarvoor de strengste eisen gelden op het vlak van veiligheid en hygiëne. Kalkhydraat is ook uitermate geschikt als zuurtegraadregulator in diverse industrieën, aldus Jürgen Vanden Bon, en dan zwijgen we nog over de reiniging van rookgassen in kolencentrales, biomassa-centrales en verbrandingsovens. Ook worden de producten van Carmeuse ingezet in de behandeling van drinkwater en de afvalwaterreiniging. Het is uiteraard daar dat TNAV in beeld komt.

Carmeuse en water

“Voor de ontharding van drinkwater gebruiken we kalkhydraat in zijn allerzuiverste vorm”, zegt Jürgen Vanden Bon. “Voor de behandeling van afvalwater zetten we kalkproducten in als coagulant, voor de pH-correctie. Kalkmelk is ook geschikt om zware metalen te verwijderen, en om sulfaten en fosfaten te doen neerslaan. Kalkproducten zijn ook een gegeerd product voor de ontwatering van slib waarbij bacteriën worden vernietigd.” Op de Aquarama-vakbeurs van 2014 presenteerde Carmeuse zijn **AQUACALCO**-productengamma, een hoogwaardige, uiterst zuivere kalkmelkoplossing, uniform en permanent, bestemd voor drinkwaterproductie. Het product valt voordelig uit omdat de afnemers (de drinkwatermaatschappijen) minder hoeven te investeren en zij zich kunnen toelagen op hun kernactiviteit. De hoogwaardige emulsie zorgt voor een efficiënte en zeer performante werking van de drinkwaterinstallatie. De afwezigheid van abrasieve substanties is bovendien een zegen voor leidingen en pompen.

“Wij bekijken hier de hele Benelux-markt met een commercieel team van acht mensen. Mijn persoonlijke actieradius bestrijkt de Benelux en een stukje Frankrijk”, zegt Jürgen Vanden Bon nog. “Wij werken hier vaak projectmatig, waarbij een project twee, drie, maar soms ook zes jaar in beslag kan nemen en je samen met een industriële partner zoekt naar een oplossing voor een concreet probleem. De klant verlangt van ons een actieve input, we moeten meedenken, tastbaar meerwaarde bieden. Ik denk wel dat we daarin slagen. Het is een heel andere dynamiek dan pakweg 15 jaar geleden, en dan zwijg ik nog over de uitbreiding van het productengamma. Maar de projectmatige aanpak maakt het werk ook boeiender. Het contact met de andere TNAV-leden interesseert ons uiteraard, omdat we in dat netwerk heel wat huidige klanten ontmoeten én omdat we mensen er kunnen laten kennismaken met wat wij te bieden hebben, terwijl wij ook hun technologie beter leren kennen. En die kennis is een conditio sine qua non willen we een project tot ieders tevredenheid tot een goed einde brengen.”

■ www.carmeuse.com

Industrial turnkey solutions

Intelligent sustainable technology

Know-how & Experience

Global approach

Operations & Services



Advanced treatment
Physico-chemical treatment



Water reuse
Membrane Bio-Actor



Solid Waste Digestion
Enprotech BioGestor



Green energy
Anaerobic-Aerobic Bio-Actor

Recent references

Hamoud Boualem (ALG), Green Yard (UK),
Pepsico Walkers (UK), OSM w Kole (PL),
Ten Kate (DL), Pepsico Friteloy (RU),
Merck MSD, Abbott (FR), Taminco, Heineken,
Veurne Snack Foods, Holliday Pigments (FR),
CTG (La Réunion), Danone, Alpro, Attero (NL),
Duvel Moortgat, San Miguel (ARG), ...

enprotech

Stationsstraat 164 - 3110 Rotselaar - Belgium
tel. +32 (0)16 61 72 50 - fax + 32 (0)16 61 72 59
enprotech@enprotech.be - www.enprotech.be